

Die i.GLUESYSTEMS GmbH ist Entwickler und Hersteller von innovativen MS-Polymerklebstoffen und Befestigungssystemen. Unsere Produkte stehen für neueste Technologien und Entwicklungen und ermöglichen eine zerstörungsfreie, zeitsparende und einfache Montage auf einer Vielzahl von Untergründen im Sanitärbereich, auf dem Bau, in der Industrie und im Haushalt. Ergänzt wird unser Portfolio durch Systemlösungen für professionelle Zielgruppen im Klebstoffbereich.

Der Schwerpunktmarkt unseres Unternehmens mit Sitz in Reichenbach a.d.F. ist Europa. Mit dem eigenen Team, Distributoren und Handelsvertretungen sind wir weltweit marktnah aufgestellt.

Unser Dreamteam aus Technikern, Vertriebsspezialisten und kreativen Köpfen hat langjährige Erfahrung im Bereich der Befestigungstechnik in den Branchen Bau, Sanitär, Projektgeschäft sowie Forschung und Entwicklung.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir ab sofort einen

### **Account Manager/Vertriebsmitarbeiter (m/w) im Außendienst / Home Office**

Vertriebsgebiet Schwerpunkt: Süddeutschland, Österreich, Schweiz

Sie werden:

- nach einer Einarbeitung die Umsatzverantwortung für unsere Produkte im Bereich OEM, Großhandel und Fachhandwerk (Schwerpunkt Sanitär/Haustechnik) im Gebiet Süddeutschland /Österreich / Schweiz übernehmen.
- bestehende Kundenbeziehungen ausbauen.
- Neukunden akquirieren.
- anwendungstechnische Schulungen planen und durchführen.
- im intensiven und vertrauensvollen Austausch mit dem Team stehen.
- an den monatlichen Vertriebsmeetings in Reichenbach a.d.F. teilnehmen.

Ihr Profil:

- Abgeschlossene Berufsausbildung
- Erste Erfahrungen im Außendienst, idealerweise mit der Zielgruppe Sanitär/Haustechnik  
Das Bestehen eines vorhandenen Kontaktnetzwerkes innerhalb des Fachhandwerkes sowie in den Branchen Sanitär und Haustechnik ist von Vorteil, jedoch nicht zwingend notwendig.
- Sehr hohe Kunden- und Zielorientierung, Kommunikationsstärke, Leistungsmotivation und Fähigkeit zum selbstständigen Arbeiten
- Fließende Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute Kenntnisse in MS Office und Outlook
- Hohe Reisebereitschaft

Wie bieten ein fantastisches Arbeitsklima sowie eine leistungsgerechte Vergütung. Sie erhalten bei Tätigkeitsbeginn ein Firmenfahrzeug der oberen Mittelklasse, welches ebenso zur privaten Nutzung zur Verfügung steht. Notwendiges Equipment (Mobiltelefon/Laptop) zur beruflichen Nutzung gehört selbstverständlich mit zur Ausstattung.

Bitte bewerben Sie sich mit aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen und der Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an Herrn Oliver Petri via [o.petri@i-gluesystems.com](mailto:o.petri@i-gluesystems.com).